|  |  |
| --- | --- |
| Logo-NET-EN | GeschäftsangebotProfilvorlage**Stand - Juni 2013** |
|  | cid:image001.png@01CE5C71.A451D7D0**European Commission** |  |

Geschäftsangebot-Profil

**Bitte beachten Sie:**

* Felder zum Anklicken: Mittels Doppelklick mit der linken Maustaste öffnen Sie das Menü “Optionen”. Dort klicken Sie unter „Standardwert“ die Option „Aktiviert“ an.
* Felder zum Anklicken. Bitte nur eine Option auswählen, es sei denn, mehrere Auswahlmöglichkeiten sind ausdrücklich zugelassen.
* Mit Stern (\*) markierte Felder sind obligatorisch.
* Text in Blau: soll Ihnen den Inhalt des Feldes näher erläutern. Dieser Text kann überschrieben oder gelöscht werden.

|  |  |
| --- | --- |
| **Feldtitel** | **Erforderliche Angaben** |
| **Titel\*****(max. 256 Zeichen)** | Der Titel sollte klar und aussagekräftig für eine Person sein, die kein Experte auf dem Geschäfts- oder Anwendungsgebiet ist, und sollte ihr ermöglichen, sich ein Bild der Firmen in ihrer Region zu machen, welche passende Partner sein könnten. Versuchen Sie, das Wesentliche in den ersten drei Worten des Titels unterzubringen.*Beispiel:**Vertrieb von Sportartikeln in Italien* |
| **Interne Referenz** | Wird von EEN-Mitarbeiter ausgefüllt |
| **Zusammen-fassung\*****(1 - 500 Zeichen incl. Leerzeichen)** | Die Zusammenfassung für die Geschäftspartnersuche sollte folgende Fragen beantworten:* Woher (geographisch) kommt das suchende Unternehmen?
* Welcher Art ist das suchende Unternehmen (z.B. KMU, Multinationales Unternehmen)?
* Auf welchem Geschäftsfeld ist das suchende Unternehmen tätig?
* Welche Produkte/Dienstleistungen werden angeboten?
* Was genau wird vom gesuchten Geschäftspartner erwartet?
* Welche Art der Zusammenarbeit wird angestrebt?

*Beispiel:**„Ein sächsisches mittelständisches Unternehmen, spezialisiert auf die Herstellung von Hockeybanden bietet Handelsvertretern, Großhändlern und Einzelhändlern auf der Basis eines Handelsvertretervertrags die Vertriebsrepräsentanz seiner Produkte für Italien an.“* |

|  |  |
| --- | --- |
| **Hauptvor-teile und innovative Aspekte\*****(50-2000 Zeichen)** | Beschreiben Sie aussagekräftig, welchen Nutzen der gesuchte Geschäftspartner aus einer Zusammenarbeit mit Ihnen ziehen kann und welche Vorteile sie Ihm bieten können (z. B. „grüne“ Technologie, innovatives Produkt/Design, kurze Lieferfristen, hohe Stückzahlen, Kleinserien, Anpassung der Dokumentation an nationale Regeln). |
| **Beschrei-bung \*****(100-4000 Zeichen)** | Folgende Inhalte sollten in der Beschreibung dargestellt werden:* Angaben zu Ihrer Firma: Herkunftsland, Branche, Tätigkeitsschwerpunkte, Position/Erfahrung in Branche, internationale Erfahrung
* Angaben zu Ihrem Geschäftsangebot: Gegenstand und Art der Zusammenarbeit, in der Zusammenfassung genannte Aspekte ausführlich darstellen und mit Zahlen/Fakten untersetzen
* Angaben zum gesuchten Partner: Herkunftsland (wenn eingeschränkte Ländersuche), Tätigkeitsfeld, Branche, Erfahrungen in der Branche, internationale Erfahrung

Wichtig: Vermeiden Sie die Nennung von Markennamen, Firmennamen und Produktbezeichnungen, die ggf. Rückschlüsse auf Ihre Firma ermöglichen. |
| **Technische Spezifikation bzw. gesuchte Expertise** | Beschreiben Sie, was konkret Sie von Ihrem Partner erwarten:* Welche Produkte/Dienstleistungen bieten Sie an?
* Welche Produkte/Dienstleistungen sind ausgeschlossen?
* Welche konkreten Eigenschaften der Produkte/Dienstleistungen beinhaltet Ihr Angebot (z. B. technische Spezifika, Termine, Stückzahlen, Kapazitäten)
 |
| **Schlagworte zu Anwen-dungsge-bieten/ Märkten\*** | Hier werden maximal fünf Schlagworte aus einer vorgegebenen Liste gewählt. Diese finden Sie unter: <http://www.een-sachsen.eu> im Bereich Formulare/Downloads.Beachten Sie bitte, dass Schlagworte der dritten Ebene die Trefferwahrscheinlichkeit der automatischen Suche erhöhen. Beachten Sie ebenfalls, dass die Schlagworte die Anwendung der Technologie bzw. Zielmärkte und nicht die Technologie selbst beschreiben sollen. Denken Sie schließlich daran, dass sich die möglichen Anwendungsgebiete von den derzeit bekannten sehr stark unterscheiden können. |
| **NACE Schlagworte\*** | Wählen Sie unter:<https://www.destatis.de/DE/Methoden/Klassifikationen/GueterWirtschaftklassifikationen/Content75/KlassifikationWZ08.html>denjenigen Code aus, der Ihr Unternehmen am besten charakterisiert. Eine Mehrfachauswahl ist möglich. |

|  |  |
| --- | --- |
| **Zuständiger EEN-Mitarbeiter\*** | Wird von EEN-Mitarbeiter ausgefüllt |
| **Sektorgruppe** | Wird von EEN-Mitarbeiter ausgefüllt |
| **Bevorzugte Länder** | Bitte nur angeben, falls Verbreitung im gesamten Netzwerk nicht gewünscht wird. |
| **Art und Größe des suchenden Unterneh-mens\*** | [ ]  Industrie KMU <= 10 [ ]  Industrie KMU 11-49[ ]  Industrie KMU 50 – 249 [ ]  Industrie 250-499 [ ]  Industrie >500 [ ]  Multinationales Industrieunternehmen >500 [ ]  Erfinder[ ]  Sonstige [ ]  F&E Einrichtung[ ]  Universität/Hochschule  |
| **Gründungs-jahr\*** |  |
| **Umsatz \*(in EUR)** | [ ]  <1Mio [ ]  1-10Mio [ ]  10-20Mio [ ]  20-50Mio [ ]  50-100Mio[ ]  100-250Mio [ ]  250-500Mio [ ]  >500Mio  |
| **Haben Sie Erfahrungen in der grenzüber-schreitenden Zusammen-arbeit?** | [ ]  Ja [ ]  Nein |

|  |  |
| --- | --- |
| **Weitere Anmerkun-gen** |  |
| **Zertifizie-rungen** | z. B. DIN EN ISO 9001/2008 |
| **Beherrschte Korres-pondenz-sprachen\*** | [ ]  Englisch [ ]  Französisch[ ]  Russisch [ ]  Spanisch [ ]  Andere (welche?) |
| **Herkunfts-land des anbietenden Unterneh-mens\*** | Deutschland |
| **Art und Rolle der gesuchten Partner\*** | Stellen Sie bitte deutlich dar: * **Typ des gesuchten Partners** (z.B. Industrie, Forschungseinrichtung, Rehabilitationszentrum),
* **Tätigkeitsbereich des Partners** (z.B. Herstellung von Sportgeräten, Vertrieb von Sportgeräten, Sporthallenausstatter , usw.),
* **Durch den gesuchten Partner auszuführende Aufgaben** (z.B. Vertriebsrepräsentanz, Weiterverarbeitung von Blechteilen)

Je **genauer die Definition** ist, desto **höher** ist die Chance, den richtigen Partner zu finden! |
| **Steht das Profil für Interessen-bekundun-gen offen?** | [ ]  Ja [ ]  Nein |
| **Typ und Größe der gesuchten Partner****Mehrfach-auswahl möglich!.** | [ ]  KMU < 10 [ ]  KMU 11-50 [ ]  KMU 51 – 250 [ ]  251-500 [ ]  >500 [ ]  Multinationales Unternehmen >500 [ ]  Erfinder [ ]  F&E Einrichtung[ ]  Universität/Hochschule |
| **Typ der gesuchten Zusammen-arbeit\*****Mehrfach-auswahl möglich!h.** | [ ]  Übernahmevertrag [ ]  Handelsvertretervertrag [ ]  Vereinbarung über Vertriebsdienstleistungen [ ]  Finanzvereinbarung [ ]  Franchisevertrag [ ]  Joint Venture-Vereinbarung [ ]  Lizenzvertrag [ ]  Fertigungsvertrag [ ]  Outsourcing-Vertrag[ ]  Wechselseitige Fertigung[ ]  Dienstleistungsvertrag[ ]  Lohnbearbeitung  |
| **Anlagen** | Dateigröße max. 4MB. Nur jpg, gif und jpeg Dateien! erlaubt. Bitte separat übermitteln. |

**Nicht zur Veröffentlichung bestimmte Angaben zum Ansprechpartner**

(nur für den internen Gebrauch im EEN Sachsen)

|  |  |
| --- | --- |
| **Name des Unternehmens/ der Einrichtung** |  |
| **Name des Ansprechpartners** |  |
| **Telefonnummer (ggf. auch Mobil)** |  |
| **E-Mail** |  |
| **URL** |  |